

史泰博（上海）有限公司 2021 届校园招聘简章

公司简介

史泰博坚持“用户为先，诚信为重”的经营理念，深耕中国市场 17 年，丰富专业的 B2B 服务经验，成熟的客制化电商采购解决方案，为用户打造更为高效、便捷的一站式政企采购服务平台。为了更好地服务中国市场，史泰博从平台建设到业务规划全面发力，拓展工业品、企业福利、定制品和企业服务等业务，帮助广大政企对采购进行专业的规划和清晰的预算控制，满足用户更多需求。

发展历程

2004	2006	2008	2010	2016	2018	2021
						
史泰博进入中国，成立中国总部，成为行业内首家服务全国的办公服务商	史泰博合约客户网站上线，成为业内首推的合约客户电商平台	成为 2008 年北京奥运会办公家具独家供应商	开启央企平台对接业务，陆续中标宝钢宝钢武钢集团、联通、国家电网	政企电商平台对接超过 100 家，业务覆盖全国 31 个省市、自治区和直辖市	史泰博中国获私募基金投资，成为完全独立运营的内资公司，更好地服务本土客户	乘风破浪，再创新高。新的一年，史泰博将不忘初心，再接再厉，与广大同仁携手再攀高峰。

公司业务



招聘计划

职位名称	工作城市	招聘人数	岗位要求
客户经理	全国	30	1、本科学历，专业不限； 2、负责区域内销售目标达成； 3、持续进行新客户开发和老客户维护，挖掘客户需求。
行业经理	上海、北京	2	1、本科学历，专业不限； 2、负责对接行业的销售目标达成； 3、持续进行新客户开发和老客户维护，挖掘客户需求。
战略渠道经理	上海	5	1、本科学历，专业不限； 2、负责对合作伙伴进行考核管理； 3、持续进行新合作伙伴的开发及现有合作伙伴的维护。
销售支持类	上海	3	1、本科学历，专业不限； 2、合同资料的流程处理； 3、搜标跟进及标书相关制作。

史泰博

史泰博（上海）有限公司

电商运营类	上海	3	1、本科学历，电子商务专业优先； 2、负责电商平台的商品维护及日常运营； 3、电商仓库的库存管理。
投标支持类	上海	2	1、本科学历，经管类专业优先； 2、负责搜集招投标信息，分析投标环境； 3、负责投标资质的维护。

薪酬福利

1、薪酬：

8-15w (年薪)

2、福利：

健康保障：五险一金、商业保险、年度体检、健康讲座等

贴心守护：法定年休假、节假日福利、家庭日、工会福利等

丰富生活：年会、部门团建、慈善公益活动等

学习与发展

1. 个人发展计划
2. 线上学习平台
3. 线下年度培训
4. 各类主题工作坊和学习沙龙
5. 职业成长阶梯
6. 导师带教

培训体系

我们注重员工的培训与发展，拥有全方位的培训体系。公司提供管理与专业双通道职业发展体系，阶梯式发展，快车道成长，打造复合型人才。

课堂培训&网络大学&行动学习					
类型	课程体系				项目
管理培训	后备管理/梯队人才培养				领导力发展计划（初阶和中阶）
	应届生培养				
专业培训	针对不同专业岗位，公司提供丰富的专业技能培训				专家课堂 技术咖吧 大讲堂
	销售类培训	商品类培训	研发类培训	通用技能类培训	
新人培训	对试用期新人安排导师一对一带教				导师计划 入职培训
	社招新人岗前集中培训		校招新人岗前封闭式培训		

简历投递方式

1. 网申通道:

网申通道选择意向岗位投递简历 (请勿重复投递)

PC 端链接: <https://campus.liepin.com/xycompany/175919/>

APP 端二维码:



2. 招聘流程:

网申/现场收取简历--简历筛选--部分职位笔试/无领导小组讨论--面试--签订协议

联系方式

联系人: 姚先生

联系方式: 021-22311011/13621763296

邮箱: elvin.yao@stbchina.cn

地址: 上海市长宁区通协路 269 号 5 号楼 3&4 楼